



WÜRTH Industrie Service

PRAKTIKUM. IM VERTRIEB.

Gewinnen Sie Einblicke in die Praxis und setzen Sie Ihre Fähigkeiten und Talente ein. Wir bieten Ihnen interessante Einblicke im Rahmen Ihres Praktikums.

Unsere Vertriebsbereiche:

- Key Account Management: Betreuung unserer Industriekunden im Inland und Ausland durch Auftrags erfassung und -abwicklung, Angebotserstellung, Stammdatenpflege und Kundenbesuche
- Vertrieb Export: Unterstützung unserer Auslandsgesellschaften bei der Projektabwicklung
- Unterstützung einer unserer Vertriebsdivisionen: Erneuerbare Energien, Baugruppen, Sonderteile, Werkzeuge oder e-Commerce

Ihr Profil:

- Gute Kenntnisse der MS-Office-Standardsoftware
- Interesse bzw. Affinität für unsere technischen Produkte
- Teamfähigkeit und Kontaktstärke
- Serviceorientierung gegenüber unseren internen und externen Kunden
- Einsatzbereitschaft und selbstständige Arbeitsweise

Die Praktikantenstellen sind **fortlaufend** für **mindestens 3 Monate** zu besetzen und **können gegebenenfalls auch mit einer Studienabschlussarbeit vergeben werden.**

Bitte bewerben Sie sich direkt über unser Online-Bewerbersystem auf unserer Homepage mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer gewünschten Praktikumsdauer und des möglichen Starttermins.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

