



Ihr nächster Karriereschritt:

Unser Mandant ist einer der führenden Anbieter von Komponenten und Systemen für Kunden unter anderem aus den Bereichen Energie, Automotive und der Schifffahrt und beschäftigt weltweit mehr als 9.000 Mitarbeiter.

Im Zuge der Erweiterung der Vertriebsaktivitäten suchen wir Sie für das Vertriebsgebiet Deutschland-Mitte als

Vertriebsingenieur (m/w/d) - Mobilhydraulik

Ihre Aufgaben

- Erstellung und Umsetzung von Konzepten zur Betreuung bestehender und Gewinnung neuer Kunden und Märkte,
- Vertrieb der gesamten Produktpalette des Unternehmens im Bereich Mobilhydraulik,
- Technische Projektierung von Hydraulikkomponenten und elektrohydraulischen Systemen für mobile Arbeitsmaschinen,
- Aktive Mitwirkung bei der Erarbeitung von kundenspezifischen technischen Konzepten in enger Zusammenarbeit mit den hausinternen Fachabteilungen,
- Erstellung von technischen und kommerziellen Angeboten sowie deren professionelle Präsentation bei Kunden,
- Erstellung und Verhandlung von Verträgen unter Beachtung der Unternehmensrichtlinien,
- Führung und Abschluss von Vergabegesprächen mit Kunden.

Ihr Profil

- Abgeschlossenes technisches Studium, idealerweise Maschinenbau, Elektrotechnik oder Mechatronik,
- Fundierte Kenntnisse in den Bereichen Hydraulik, Filtration, Kühlung, Elektronik usw.,
- Spaß im Umgang mit Kunden,
- Kenntnisse der Betriebswirtschaftslehre sowie im Vertragsrecht,
- Reisebereitschaft.

Unser Angebot

Es erwarten Sie spannende Aufgaben in einem sehr erfolgreichen familiengeführten Unternehmen mit einer wertschätzenden und vertrauensvollen Unternehmenskultur, eine attraktive Vergütungsregelung inklusive privat nutzbarem Firmen-PKW sowie die Möglichkeit einer Tätigkeit vom Home-Office aus.

Interessiert? – Senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Referenz A 23.04.22

db Personal- und Unternehmensberatung GmbH

Frau Karin Meiser

Karin.Meiser@db-consulting.team

Tel.: 0681 / 84 49 92 12